

Sector Imobiliário e Automóvel

Alto Desempenho Comercial

Aprenda como os melhores vendedores do mundo criam um ambiente à sua volta onde consistentemente atingem (e superam) os seus objetivos comerciais (e de vida), e como utilizar a maior arma de vendas que existe tornando-se mais produtivo do que alguma vez pensou ser possível.

Este é um curso dirigido a Empresários, Diretores Comerciais e Profissionais da área comercial e vendas, e é essencialmente um curso de planificação dinâmica do seu trimestre. Tem como objetivo conhecer, planear e treinar princípios e hábitos básicos que o ajudem a melhorar significativamente as suas práticas e, por consequência, os seus resultados.

PROGRAMA:

- Construção do seu plano de trabalho e de desenvolvimento para o próximo trimestre/ano;
- Programação da agenda de trabalho e prepará-la para a máxima produtividade;
- Preparação do programa de condicionamento para a mais alta performance;
- Revisão dos processos de influência;
- Preparação do plano para ter ideais reuniões de vendas, maximizando os resultados.

HORÁRIO: 09h30 - 18h00 (almoço livre)

PREÇO: 129€ + iva (oferta de 2 convites por cada inscrição paga)

Faça já a sua inscrição em:

Sector imobiliário - <http://eventos.centralimo.pt>

Sector automóvel - <http://eventos.centralauto.pt>

Inscrição obrigatória. Lugares limitados.

Exclusivo para profissionais do sector imobiliário e automóvel

Caso tenha algum dúvida ou problema na sua inscrição, contacte-nos pelo 253 465 100 ou eventos@dominiobinario.com.



Paulo de Vilhena

Presidente da Oakmark

Empresário com interesses em vários sectores de actividade, o Paulo escreve também para várias publicações nacionais sobre temas como crescimento de negócios, vendas, liderança e desenvolvimento pessoal, intervindo como orador em Seminários e Workshops por todo o País e no estrangeiro.

